EXPORT HELP DESK

¿QUÉ ES EL EXPORT HELPDESK?

EXPORT
HELPDESK
The Export Helpdesk is an online service, provided by the European Commission, to facilitate market access in particular for developing countries to the European Union.
This free and user-friendly service provides relevant information required by exporters interested in supplying the EU market.
About the Export Helpdesk
Requirements and Taxes
Import tariffs
Preferential arrangements
Trade statistics
Links
What's New
Contact
Privacy Statement
Important Legal Notice
A Service Provided by EXTERNAL TRADE, EUROPEAN COMMISSION

- Una website para **facilitar** las exportaciones de los países en desarrollo hacia la UE

- Una **fuente de información** sobre la legislación europea necesaria para acceder al mercado de la UE (requisitos técnicos, aranceles)

- Una base de datos de **productos**

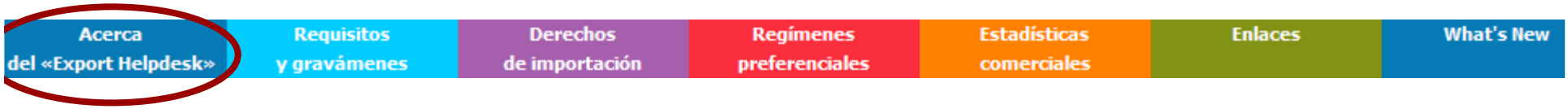
- **Gratuita** y de libre acceso – no requiere contraseña

¿Y cómo conseguir esta información?

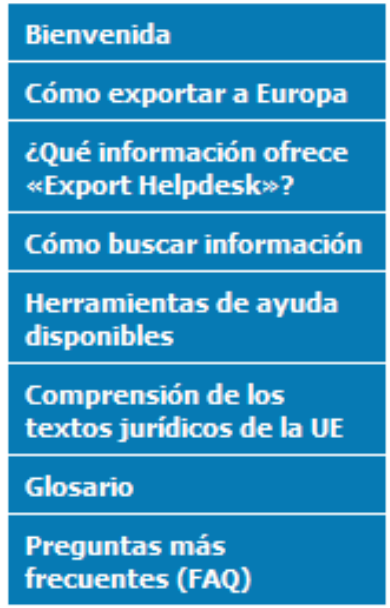
www.exporthelp.europa.eu

EN | ES | FR | PT | AR | RU |
EXPORT
HELPDESK
El Export Helpdesk es un servicio en internet prestado por la Comisión Europea para facilitar a los países en desarrollo el acceso en particular a los mercados de la Unión Europea.
Gratuito y de fácil utilización, este servicio proporciona información a los exportadores interesados en suministrar el mercado de la UE.
Acerca del «Export Helpdesk»
Requisitos y gravámenes
Derechos de importación
Regímenes preferenciales
Estadísticas comerciales
Enlaces
What's New
Contactos
Declaración específica de privacidad
Aviso jurídico importante
Un servicio prestado por COMERCIO EXTERIOR, COMISIÓN EUROPEA

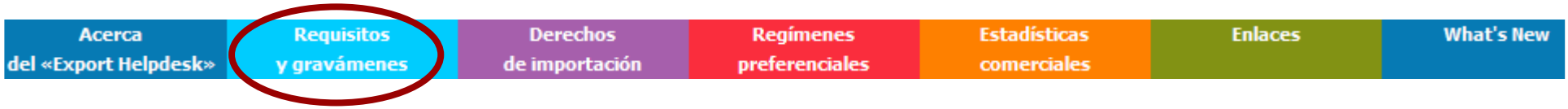
¿QUÉ ES EL EXPORT HELPDESK?



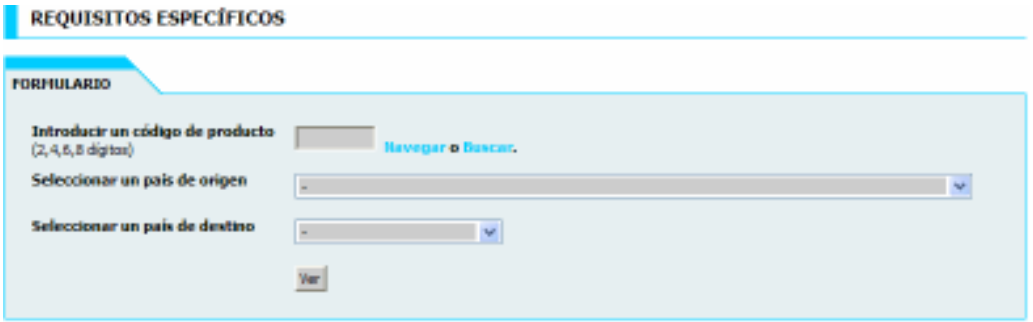
- Breve explicación sobre lo que puede encontrar en esta website y cómo:
- Base de datos pormenorizada sobre productos
- Requisitos (etiquetado, SFS, normas técnicas, etc), gravámenes, derechos de importación
- Estadísticas
- Glosario
- Herramientas de ayuda – material comunicación



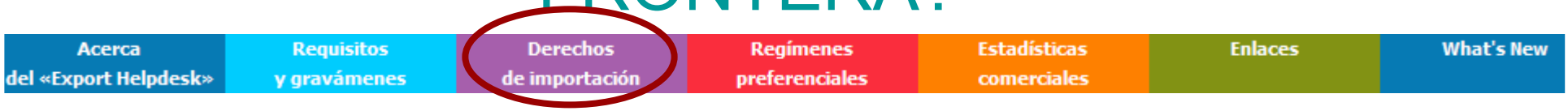
¿QUÉ NECESITO SABER ANTES DE EXPORTAR?



- Presentación de los procedimientos de importación
- Requisitos generales para importar a la Unión Europea
- Requisitos específicos para importar su producto a la Unión Europea (SPS, salud pública, etiquetado)
- Impuestos nacionales (IVA) – diferentes según país



¿QUÉ TENGO QUE PAGAR EN LA FRONTERA?

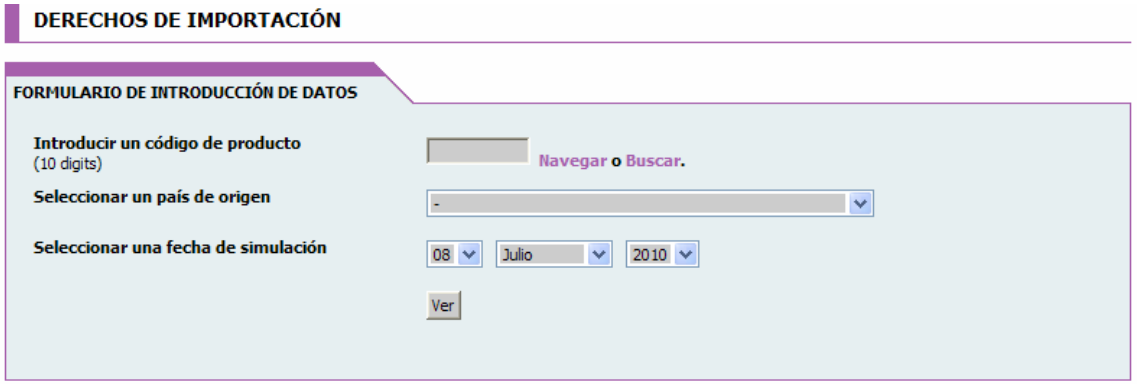


- ¿Cual es el costo?

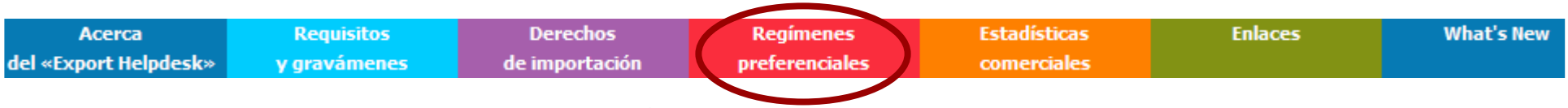
- Impuestos aplicables a todos los paises externos a la Unión Europea – aranceles se pagan sólo una vez.

- Acuerdos preferenciales aplicable a su país

- Ver cuotas, y medidas antidumping



¿CÓMO PRUEBO EL ORIGEN DE MI PRODUCTO?

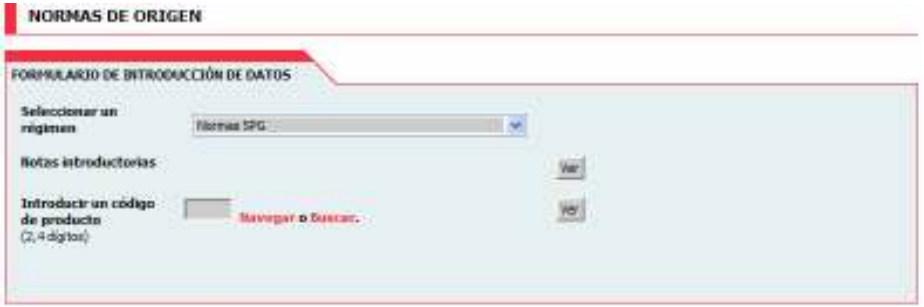


- Resumen de los acuerdos preferenciales entre la Unión Europea y otros países

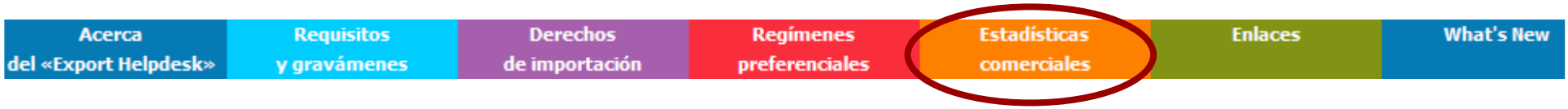
- Certificado de prueba de origen (formulario) – se refiere a la nacionalidad "económica" de la mercancía

- Condiciones específicas respecto al origen de un producto
- 1. Enteramente obtenidos / 2. Elaboración-Transformación

- RECUERDE: sin la prueba de origen, su producto no podrá beneficiarse de las ventajas tarifarias



¿DÓNDE PUEDO CONSEGUIR LAS CIFRAS EXACTAS?



- Para encontrar mercados potenciales en la Unión Europea

- Para obtener estadísticas detalladas sobre transacciones comerciales

¿COMO PUESO ENCONTRAR COLABORADORES Y MANTENERME INFORMADO?

Acerca del «Export Helpdesk» | Requisitos y gravámenes | Derechos de importación | Regímenes preferenciales | Estadísticas comerciales | Enlaces | What's New

UNIÓN EUROPEA - INSTITUCIONES
- CE -Programas de desarrollo
- Direcciones-Generales

SERVICIOS DE ADUANAS
- Unión Europea
- 27 Estados Miembros (Unión Europea)
- Países candidatos a la adhesión a la Unión Europea
- Internacional

ESTADISTICAS
- Unión Europea
- Internacional

CAMARAS DE COMERCIO E INDUSTRIA
- Unión Europea
- 27 Estados Miembros (Unión Europea)
- Internacional

ASOCIACIONES COMERCIALES
- Unión Europea
- Internacional

DIRECTORIO DE EMPRESAS

ESPACIOS COMERCIALES

EVENTOS

EXPORT HELPDESK NEWSLETTER

Issue 11 – December 2010

The Export Helpdesk is now available in SIX languages

English, French, Spanish, Portuguese, Arabic and Russian

Welcome by Karel De Gucht

European Commissioner for Trade

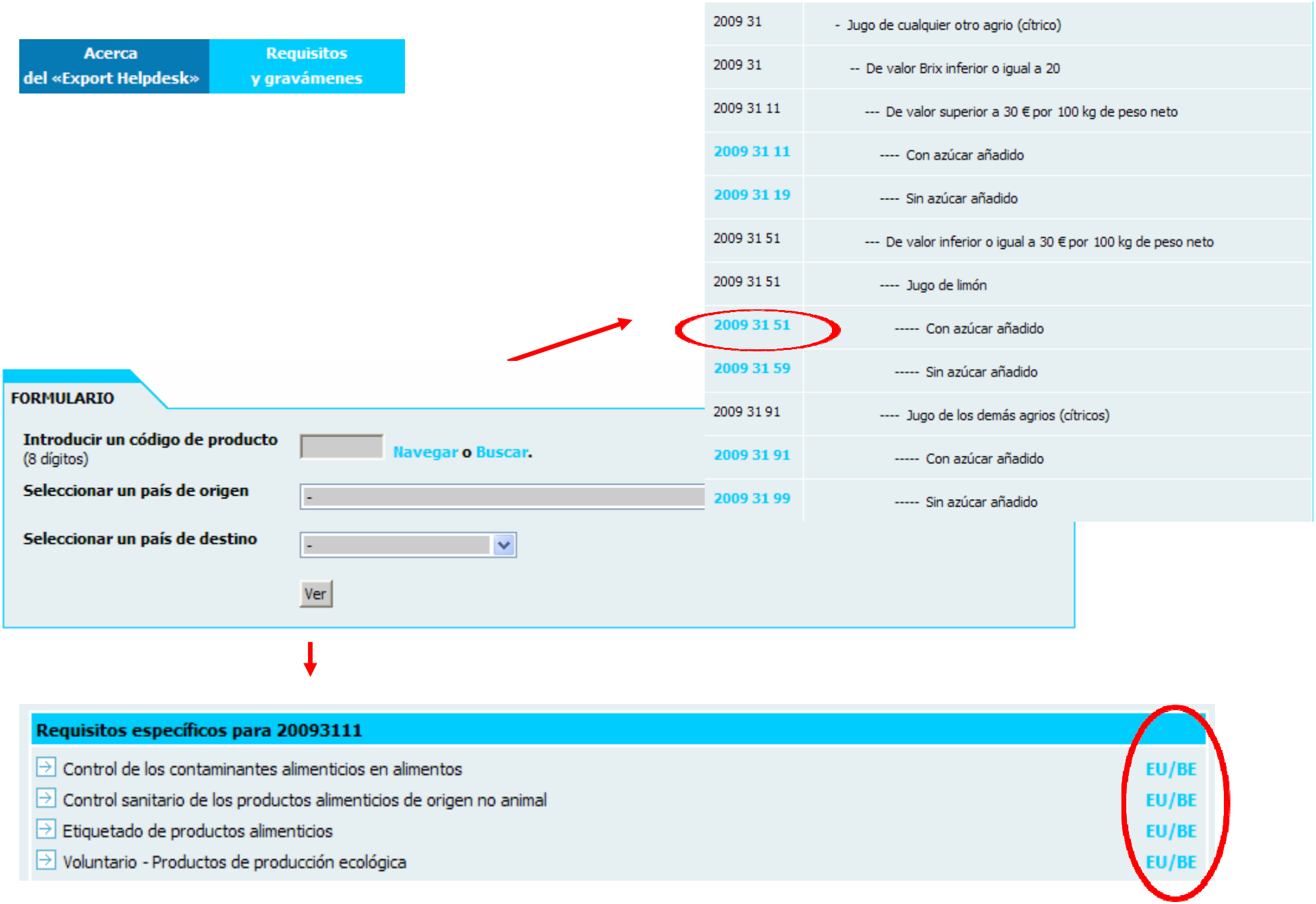
In this issue ...

¿Qué requisitos debe cumplir el jugo para entrar en el mercado europeo?

Su primer paso:

Consultar el Export Helpdesk!

www.exporthelp.europa.eu


Acerca del «Export Helpdesk»
Requisitos y gravámenes
2009 31 - Jugo de cualquier otro agrio (cítrico)
2009 31 -- De valor Brix inferior o igual a 20
2009 31 11 --- De valor superior a 30 € por 100 kg de peso neto
2009 31 11 ---- Con azúcar añadido
2009 31 19 ---- Sin azúcar añadido
2009 31 51 --- De valor inferior o igual a 30 € por 100 kg de peso neto
2009 31 51 ---- Jugo de limón
2009 31 51 ----- Con azúcar añadido
2009 31 59 ----- Sin azúcar añadido
2009 31 91 ---- Jugo de los demás agrios (cítricos)
2009 31 91 ----- Con azúcar añadido
2009 31 99 ----- Sin azúcar añadido
FORMULARIO
Introducir un código de producto (8 dígitos)
Navegar o Buscar.
Seleccionar un país de origen
-
Seleccionar un país de destino
-
Ver
Requisitos específicos para 20093111
Control de los contaminantes alimenticios en alimentos EU/BE
Control sanitario de los productos alimenticios de origen no animal EU/BE
Etiquetado de productos alimenticios EU/BE
Voluntario - Productos de producción ecológica EU/BE

Control sanitario de alimentos de origen no animal

Requisitos:

- Trazabilidad
- normas generales de higiene en alimentos
- máximos niveles de contaminantes en alimentos
- máximos niveles de plaguicidas en alimentos
- máximos niveles de contaminación radiactiva en alimentos
- condiciones generales sobre los materiales y objetos en contacto con alimentos
- Normas para alimentos genéticamente modificados (GM) y nuevos alimentos
- criterios generales de preparación de alimentos ,incluyendo:
    - lista de aditivos y aromas alimentarios autorizados
    - normas de preparación y tratamientos de alimentos
    - normas para alimentos nutricionales

Control:

- Control a la entrada de la UE
- Controles sistemáticos en cualquier etapa de la cadena alimentaria

Control de contaminantes

- Los niveles de contaminantes deberán mantenerse tan bajos como sea posible siguiendo las recomendaciones y las "buenas practicas"

- La UE establece niveles máximos de contaminantes por producto y por sustancia.

Secci	Sustancia	Alimento
1	nitratos	lechuga, espinacas y comida de bebé
2	micotoxina	maní, nueces, frutos secas y derivados, cereales y derivados, leche, fórmulas infantiles, alimentos dietéticos para lactantes, especias, zumos, café y derivados, vino, bebidas alcohólicas, sidra, derivados de la manzana, alimentos para lactantes y niños
3	metales pesados	leche, carne, pescado, cereales, verduras, frutas y vinos
4	3-MCPD	proteína vegetal hidrolizada y salsa de soja
5	dioxinas PCB	carne, pescado, leche, huevos, aceites y grasas.
6	HAP	aceites, grasas, carnes ahumadas, pescados ahumados, pescados, crustáceos y moluscos bivalvos vivos y alimentos infantiles

Control de plaguicidas

- Los alimentos que entren en la UE no deben contener sustancias químicas o residuos de plaguicidas a niveles que pudiesen perjudicar la salud

- La base de datos de plaguicidas de la UE establece niveles máximos de residuos de plaguicidas por producto y por sustancia.

Etiquetado de alimentos

- Denominación de venta del producto
- Condiciones físicas del producto o el tratamiento específico al que ha sido sometido
- Lista de los ingredientes, incluidos los aditivos y posibles alérgicas o intolerancias.
- Cantidad neta de alimentos preenvasados.
- Fecha de duración minima
- Cualquier tipo de condición de conservación o uso específica.
- Nombre y la dirección del fabricante, envasador o vendedor establecido dentro de la UE.
- Lugar de origen
- Identificación de lote en los alimento preenvasados, precedida por la letra "L".
- Si procede, instrucciones de uso.

Reglas especificas para **zumos de fruta, zumos de fruta concentrados, zumos de fruta deshidratada y néctares de fruta**. La etiqueta debe indicar:

- si un producto es una mezcla de diferentes frutas;
- Si un producto se ha edulcorado;
- si un producto ha sido obtenido en su totalidad o en parte, a partir de un concentrado.
- En el caso de zumos de frutas concentrados, se deberá indicar el contenido de fruta o puré de fruta y cualquier adición de azúcar, jugo de limón o agentes acidificantes.

Producción ecológica

- Criterios de producción, elaboración, envasado, transporte y almacenamiento de productos
- Prohibición del uso de determinados productos y sustancias en el procesamiento de alimentos
- Lista de ingredientes permitidos (base de datos de información de la Agricultura Ecológica)
- Prohibición del uso de organismos genéticamente modificados (OGM) y derivados

Se controlarán todos los alimentos y bebidas ecológicas producidos y/o transformados en la UE así como los que son importados a la UE

Ciertos países como Argentina, Australia, Costa Rica, India, Israel, Nueva Zelanda y Suiza, tienen unas normas equivalentes en la producción ecológica, y sus productos pueden ser importados libremente.

Los productos de Colombia deben ser controlados por organismos autorizados por la UE para validar que están sujetos a requisitos similares o equivalentes a los productos ecológicos de la UE. Para entrar en la UE, estos productos han de ir acompañados de un certificado de importación.

Lista de productos ecológicos colombianos vendidos en la UE
Lista de organismos autorizados por la UE para inspeccionar productos ecológicos colombianos

¿Qué aranceles se aplican al jugo?

¿cómo obtener una tarifa preferencial?

Acerca del «Export Helpdesk» | Requisitos y gravámenes | Derechos de importación

FORMULARIO DE INTRODUCCIÓN DE DATOS

Introducir un código de producto (10 digits) Navegar o Buscar.

Seleccionar un país de origen -

Seleccionar una fecha de simulación 26 Marzo 2012

Ver

RESULTADOS

Código del producto 2009311199
País de origen Colombia
Fecha de simulación 8 de junio de 2012

Código	Descripción del producto
20	PREPARACIONES DE HORTALIZAS, FRUTAS U OTROS FRUTOS O DEMÁS PARTES DE PLANTAS
2009	Jugos de frutas u otros frutos (incluido el mosto de uva) o de hortalizas, sin fermentar y sin adición de alcohol, incluso con adición de azúcar u otro edulcorante
2009 31	-Jugo de cualquier otro agrio (cítrico)
2009 31	--De valor Brix inferior o igual a 20
2009 31 11	---De valor superior a 30 € por 100 kg de peso neto
2009 31 11	----Con azúcar añadido
2009 31 11 11	-----De limón
2009 31 11 11	------En polvo
2009 31 11 19	------Los demás
2009 31 11 91	-----Los demás
2009 31 11 91	------En polvo
2009 31 11 99	------**Los demás**

Origen	Código adicional	Tipo de medida	Derecho de aduana	Conditions	Pié de página	Reglamento/ Decisión
ERGA OMNES		Derecho terceros países	14.4 %			R2031/01
GSP + (un régimen especial de estímulo del desarrollo sostenible y la gobernanza)		Preferencias arancelarias	0 %			R0732/08

Fuente DG Fiscalidad y Unión Aduanera Taric : 07/06/2012

SISTEMA DE PREFERENCIAS GENERALIZADAS (SPG)

Desde 1971, la Comunidad concede preferencias comerciales a los países en desarrollo en el marco de su Sistema de Preferencias Arancelarias Generalizadas (SPG). En virtud del SPG **176 países y territorios en desarrollo** disfrutan de un acceso preferencial al mercado de la UE con aranceles reducidos para sus productos.

El SPG se aplica por periodos de tres años a través de un Reglamento (el texto actualmente en vigor es válido del 1 de enero de 2009 al 31 de diciembre de 2011).

El SPG está estructurado en tres regímenes:

- un **régimen general** aplicable a todos los países beneficiarios
- un régimen especial **SPG+** de estímulo del desarrollo sostenible y la gobernanza, concedido a países beneficiarios que reúnen determinadas condiciones
- **Todo menos armas**, un régimen especial aplicable a los 50 países menos desarrollados según la clasificación de la ONU.

Para más información sobre la **documentación exigida** y las **normas de origen** con arreglo al SPG, véanse los apartados correspondientes.

Información adicional sobre el SPG

NORMAS SPG A PARTIR DEL 1 DE ENERO DEL 2011 - CAPÍTULO20 - DETALLES

Partida SA	Designación de las mercancías	Elaboración o transformación aplicada a las materias no originarias que les confiere el carácter de originarias
ex capítulo 20	Preparaciones de hortalizas, frutas u otros frutos o demás partes de plantas; con exclusión de:	Fabricación a partir de materias de cualquier partida, excepto la del producto, en la que el peso del azúcar [10] utilizado no exceda del 40 % del peso del producto acabado
2002 y 2003	Tomates, hogos y trufas, preparados o conservados (excepto en vinagre o ácido acético):	Fabricación en la que todas las materias de los capítulos 7 y 8 utilizadas sean enteramente obtenidas

[10] Véase la nota introductoria 4.2.

- ***¿Cómo demostrar el origen de mi jugo?***

¿Cómo funcionan?

14.4% arancel

0% arancel

¿Cómo funcionan?

Dos reglas básicas para definir el origen:

1. Los productos acabados

Productos obtenidos en su totalidad en un país

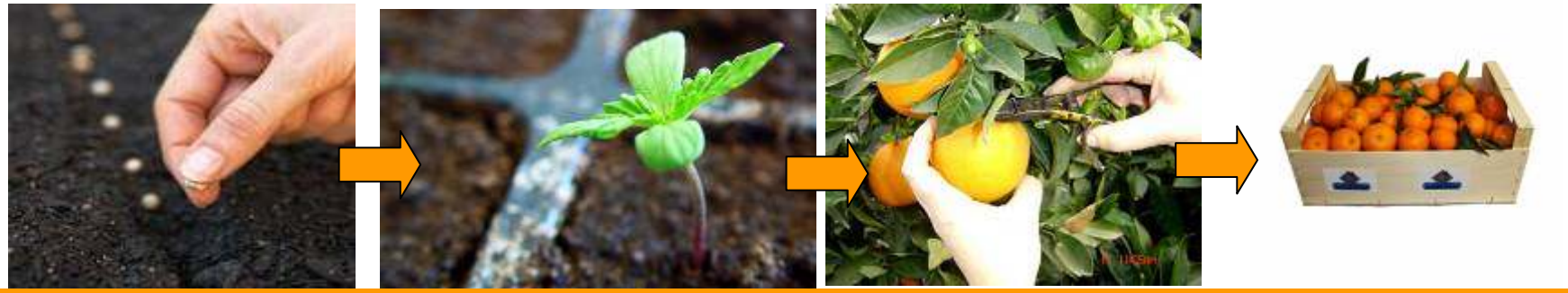
Ejemplo: frutas, verduras, pescado, minerales

2. Productos suficientemente transformados

Productos relacionados con dos o más países

Ejemplo: productos industriales

Hay una lista detallada de operaciones a realizar en un país para atribuir el "origen"



¿el producto final ha sido obtenido en Colombia?

¿el producto final ha sido suficientemente transformado en Colombia?

0% arancel

Qué documentos necesita?

Acerca del «Export Helpdesk»	Requisitos y gravámenes	Derechos de importación	Regímenes preferenciales

PRUEBAS DE ORIGEN DENTRO DEL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO

Un **certificado de circulación EUR.1**, del que se facilita un modelo en el apéndice III del anexo, expedido por las autoridades aduaneras o las autoridades gubernamentales competentes del país exportador.

El exportador que solicita la expedición de dicho documento deberá poder presentar, a petición de las autoridades aduaneras o las autoridades gubernamentales competentes del país exportador, todos los documentos apropiados que prueben el carácter originario de los productos en cuestión.

Una **declaración en factura**, de la que se facilita un modelo en el apéndice IV del anexo, podrá ser expedida por un «exportador autorizado» o por cualquier exportador para cualquier envío constituido por uno o varios paquetes que contengan productos originarios cuyo valor total no supere 6.000 euros.

El exportador que solicita la expedición de dicho documento deberá poder presentar, a petición de las autoridades aduaneras o las autoridades gubernamentales competentes del país exportador, todos los documentos apropiados que prueben el carácter originario de los productos en cuestión.

Se aconseja consultar las **Notas explicativas** del anexo III para ampliar la información sobre la elaboración de las pruebas de origen.

Por ejemplo, la regla de transporte directo:

transito permitido si la mercancía no es alterada

separación de la mercancía no permitida

¿Quién exporta jugo a la UE?

¿Qué países europeos importan jugo?

FORMULARIO PARA REALIZAR UNA BÚSQUEDA

Introducir un código de producto (2,4,6,8 dígitos) **o bien "00" (Todos los productos)**: 09012200 Navegar o Buscar.

Seleccionar un país declarante: EUR27

Seleccionar un país socio: Todos los socios

Seleccionar año (s): 2011, 2010, 2009

Seleccionar indicador(es): Importación Valor, Importación Volumen, Importación Unidad supl., Exportación Valor

Ver

Medidas	Importación Valor (1000 EUR)	Importación Valor (1000 EUR)	Importación Valor (1000 EUR)	Importación Valor (1000 EUR)	Importación Valor (1000 EUR)	Importación Valor (1000 EUR)	Importación Valor (1000 EUR)	Importación Valor (1000 EUR)	Importación Valor (1000 EUR)	Importación Valor (1000 EUR)
Países declarantes	EUR27	EUR27	EUR27	EUR27	EUR27	EUR27	EUR27	EUR27	EUR27	EUR27
Años	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Países socios										
Colombia	-	-	-	-	-	-	3.280	0.040	1.270	20.810

Años	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Países declarantes										
Alemania	-	-	-	-	-	-	-	0.040	1.270	-
Países Bajos	-	-	-	-	-	-	3.280	-	-	20.810
EUR27	-	-	-	-	-	-	3.280	0.040	1.270	20.810

¿Cómo puede conseguir más información?

- *Inscribiéndose a nuestra revista*
- *trimestral gratuita*

EXPORT HELPDESK
NEWSLETTER
More preferential tariffs for countries most in need
Welcome by Karel De Gucht
In this issue ...

- *Contactando la Delegación Europea*
- *en su país www.eeas.europa.eu/delegations*

- *Contactando directamente al*
- *equipo Export Helpdesk*

- *O, si es usted un periodista,*
- *contactando a nuestra*
- *encargada de comunicación*

MARKET ACCESS DATABASE

2 objetivos principales:

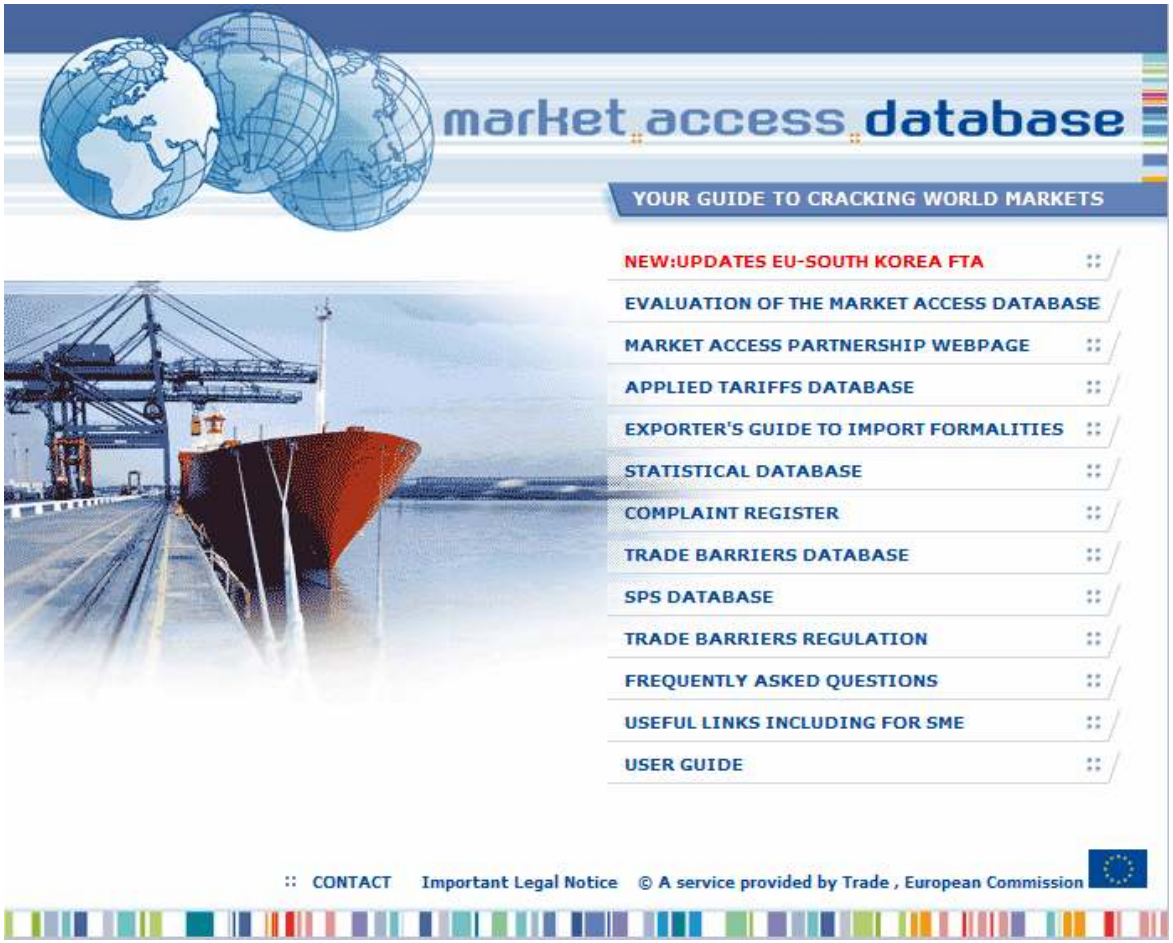
- Fuente de información para exportadores sobre oportunidades y retos
- Herramienta para informar a la Comisión sobre barreras en terceros países

Market Access Database

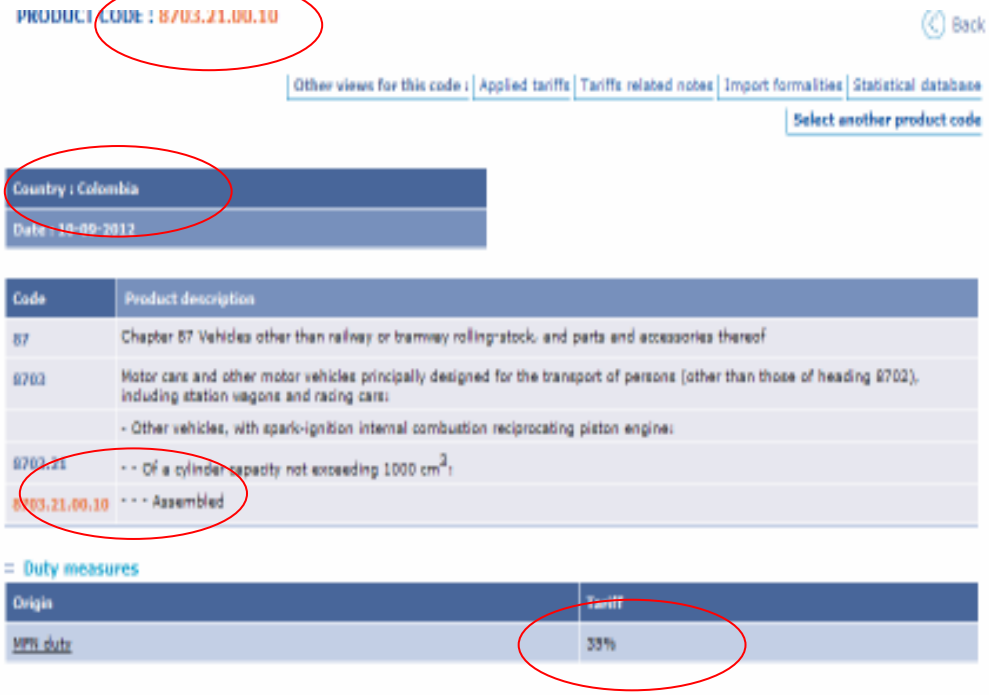
- Se creó en el marco de la Estrategia de Acceso al Mercado de la Comisión
- Website que ofrece **información** básica de interés a exportadores de la UE
- Identificación de barreras: enumera todos los **obstáculos comerciales** que afecten a las exportaciones de la UE (por país y por sector)
- Medio interactivo de **comunicación** entre empresas y autoridades europeas, permitiendo un intercambio de información
- **Gratuita** y de libre acceso para todos los operadores económicos de la UE y paises candidatos a la adhesión
- Disponible en **Inglés**

Utilización

- Principales pestañas
- Sección aranceles aplicados y trámites de importación – sólo para usuarios comunitarios
- “Contact”
- Leer la Guía del Usuario (ES)
- Empezar a utilizarlo!!!



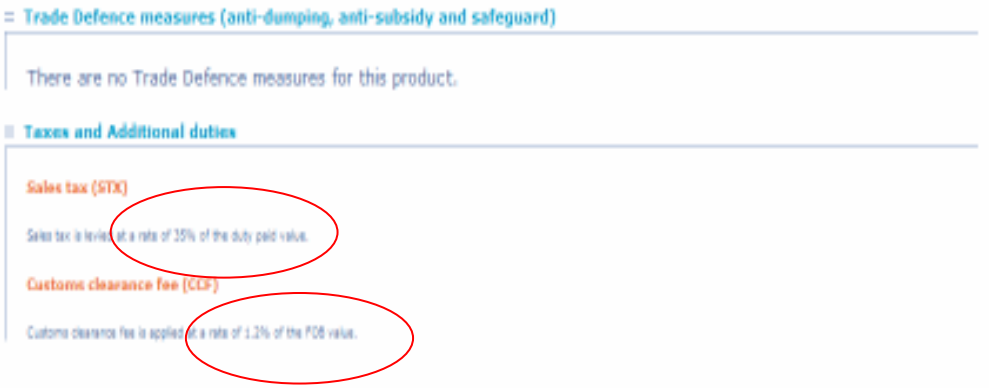
Base de Datos Aranceles Aplicados


Back
Other views for this code : Applied tariffs | Tariffs related notes | Import formalities | Statistical database
Select another product code
Country : Colombia
Code
Product description
87
Chapter 87 Vehicles other than railway or tramway rolling-stock, and parts and accessories thereof
8703
Motor cars and other motor vehicles principally designed for the transport of persons (other than those of heading 8702), including station wagons and racing cars:
- Other vehicles, with spark-ignition internal combustion reciprocating piston engine:
- - Of a cylinder capacity not exceeding 1000 cm3:
- - - Assembled
Duty measures
Origin
Tariff
MFN duty
35%

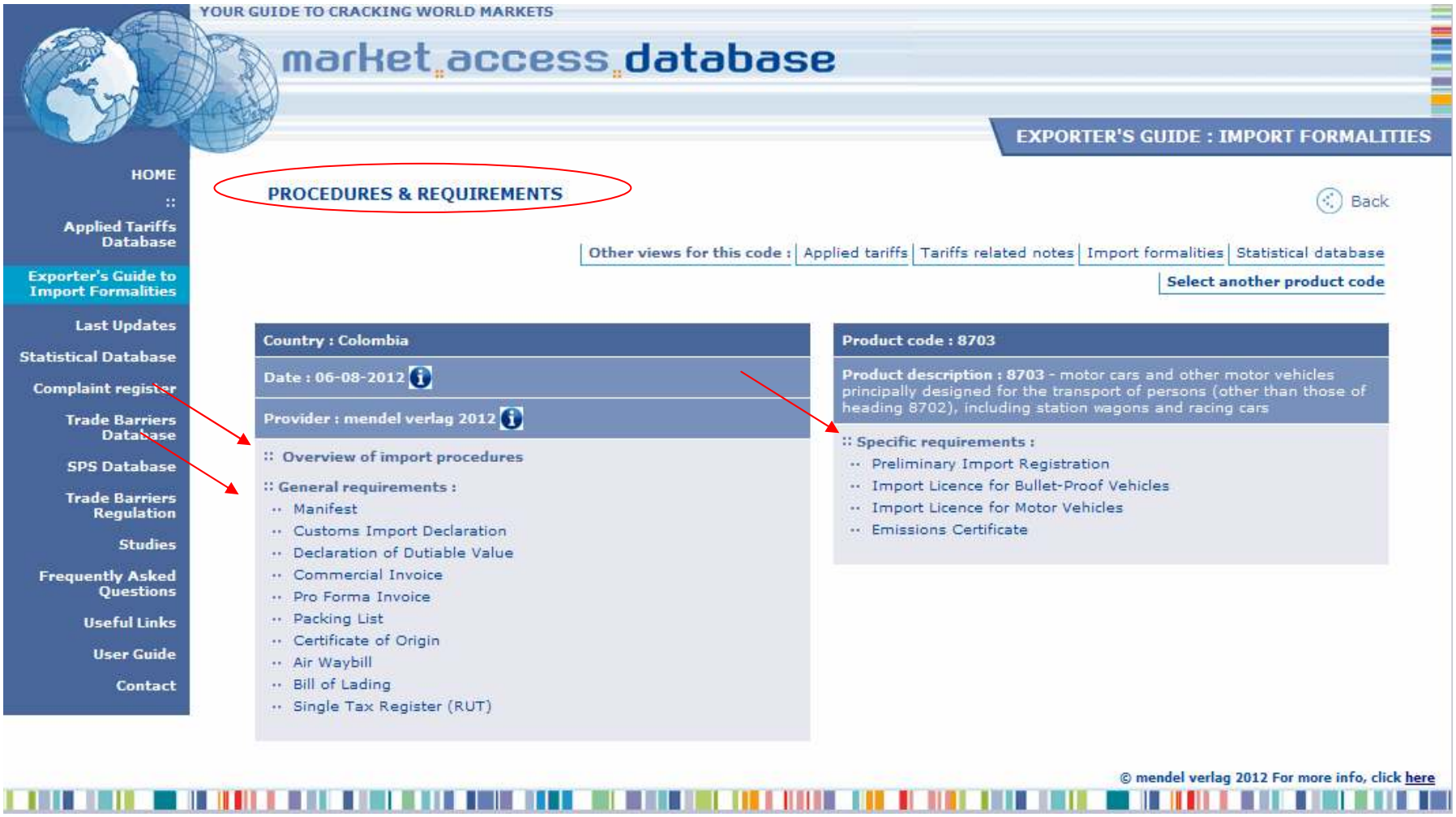
MFN 35%

Impuestos 35%

Derechos adicionales 1,2%


Trade Defence measures (anti-dumping, anti-subsidy and safeguard)
There are no Trade Defence measures for this product.
Taxes and Additional duties
Sales tax (STX)
Customs clearance fee (CLF)

Guía para exportador para trámites de importación


YOUR GUIDE TO CRACKING WORLD MARKETS
market access database
EXPORTER'S GUIDE : IMPORT FORMALITIES
HOME
Applied Tariffs Database
Exporter's Guide to Import Formalities
Last Updates
Statistical Database
Complaint register
Trade Barriers Database
SPS Database
Trade Barriers Regulation
Studies
Frequently Asked Questions
Useful Links
User Guide
Contact
PROCEDURES & REQUIREMENTS
Back
Other views for this code : Applied tariffs Tariffs related notes Import formalities Statistical database
Select another product code
Country : Colombia
Date : 06-08-2012
Provider : mendel verlag 2012
:: Overview of import procedures
:: General requirements :
Manifest
Customs Import Declaration
Declaration of Dutiable Value
Commercial Invoice
Pro Forma Invoice
Packing List
Certificate of Origin
Air Waybill
Bill of Lading
Single Tax Register (RUT)
Product code : 8703
Product description : 8703 - motor cars and other motor vehicles principally designed for the transport of persons (other than those of heading 8702), including station wagons and racing cars
:: Specific requirements :
Preliminary Import Registration
Import Licence for Bullet-Proof Vehicles
Import Licence for Motor Vehicles
Emissions Certificate
© mendel verlag 2012 For more info, click here

Trámites de importación y documentación

HOME
::
plied Tariffs Database
r's Guide to Formalities
ast Updates
l Database
int register
de Barriers Database
int register
S Database
de Barriers Regulation
Studies
ently Asked Questions
Useful Links
User Guide
Contact

Commercial Invoice

Last updated on 01-03-2010

The Commercial Invoice is supplied by the exporter to provide the price, description and other particulars of the transaction. The terms of sale, known as the INCOTERM, is to appear on the invoice, i.e. FOB, CIF, for Customs valuation purpose. The commercial invoice is a legal document that is to be signed by the responsible exporting party attesting to the veracity of the information being declared.

Transportation and handling costs that are factored in from Ex_works to FOB will be calculated for customs value at 4.79% of the Ex Works price for both air and ocean shipments when these costs are not itemized on the commercial invoice. FAS ocean shipments will be calculated at 1% in order to obtain the FOB price. Specific for Chile in accordance with Resolution No. 8872, 30 December 2009.

The commercial invoice plays a critical role in the customs clearance process. Including the following information facilitates the customs clearance process:

- Name and address of exporter and tax ID
- Name and address of importer and tax ID, if available
- Number and date of commercial invoice, shipping date, and signed by company official
- Letter of Credit
- Full description of the goods (name, type, brand, model, country of origin)
- Quantity of goods
- Unit of measure
- Price per item or unit of measure
- Price per item line
- Total price
- First 6 digits of the Harmonized System classification code
- Packaging description e.g. number of cartons, units, rolls, etc.
- Whether the exporter/importer are related
- Terms of the sale
- Itemized insurance and freight costs if incoterm CIF, DDP

- Itemized insurance and freight costs if Incoterm CIF, DDP

COMMERCIAL INVOICE

Number ..... Date .....

INVOICE of .....

.....

Shipped per .....

From ..... to ..... on .....

For account and risk of .....

L/C Number ..... Order No. .....

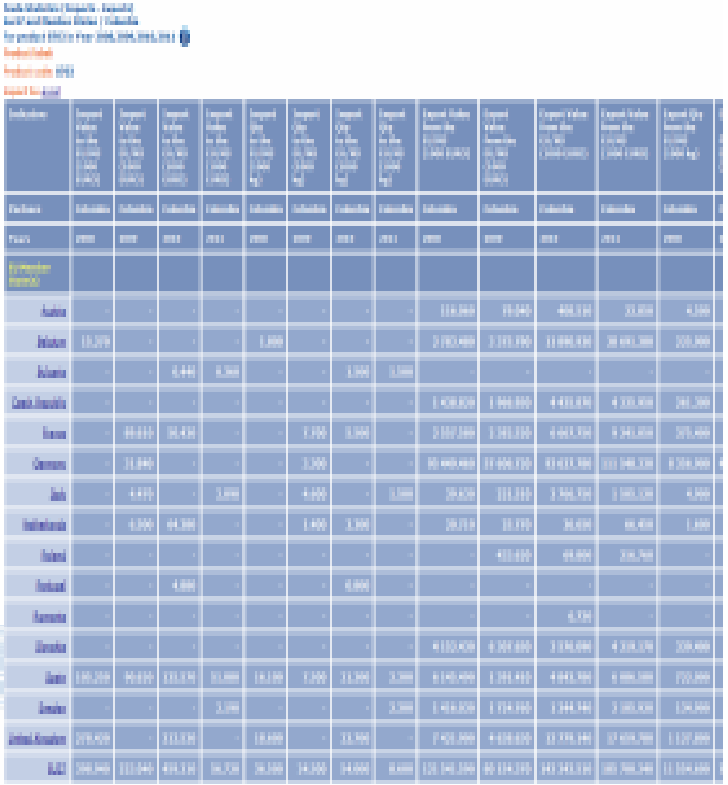
Issued by .....

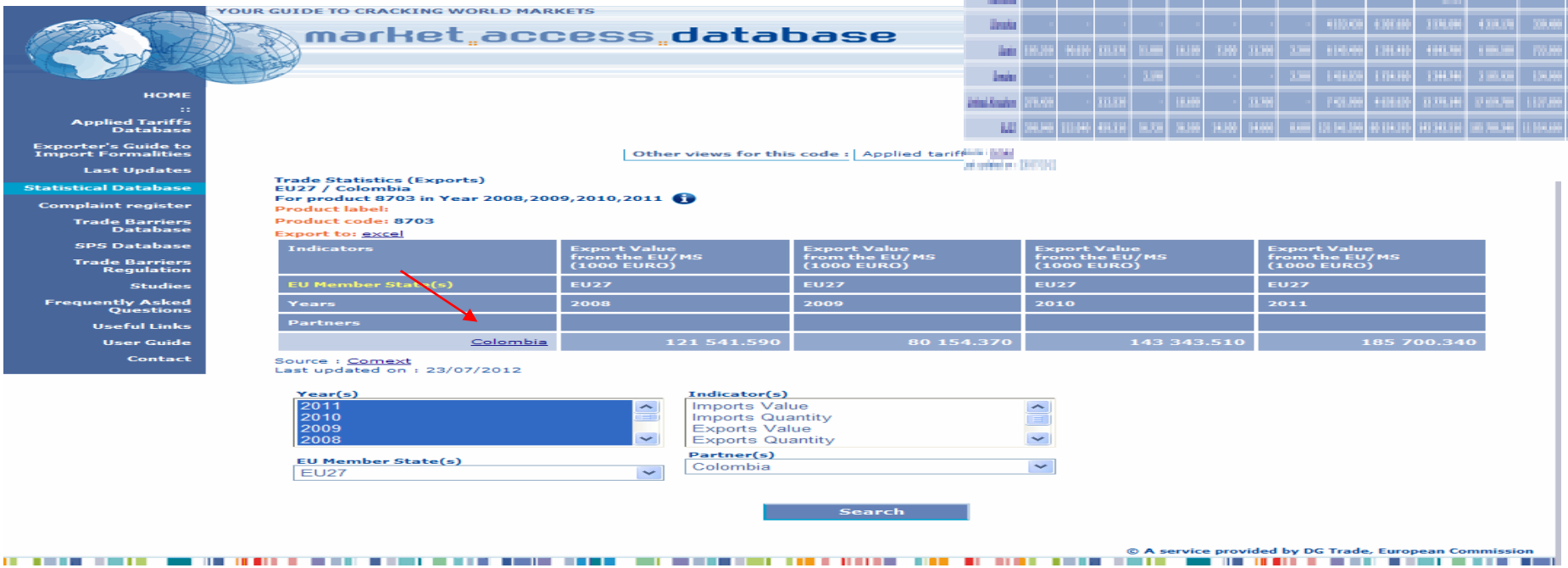
Address ..... Place .....

Marks & Numbers	Description	Quality	Country of Origin	Unit Price	Amount

We hereby declare that this merchandise is being exported for our own account and that the country of origin of the goods is

Datos Estadísticos





Otras Funciones

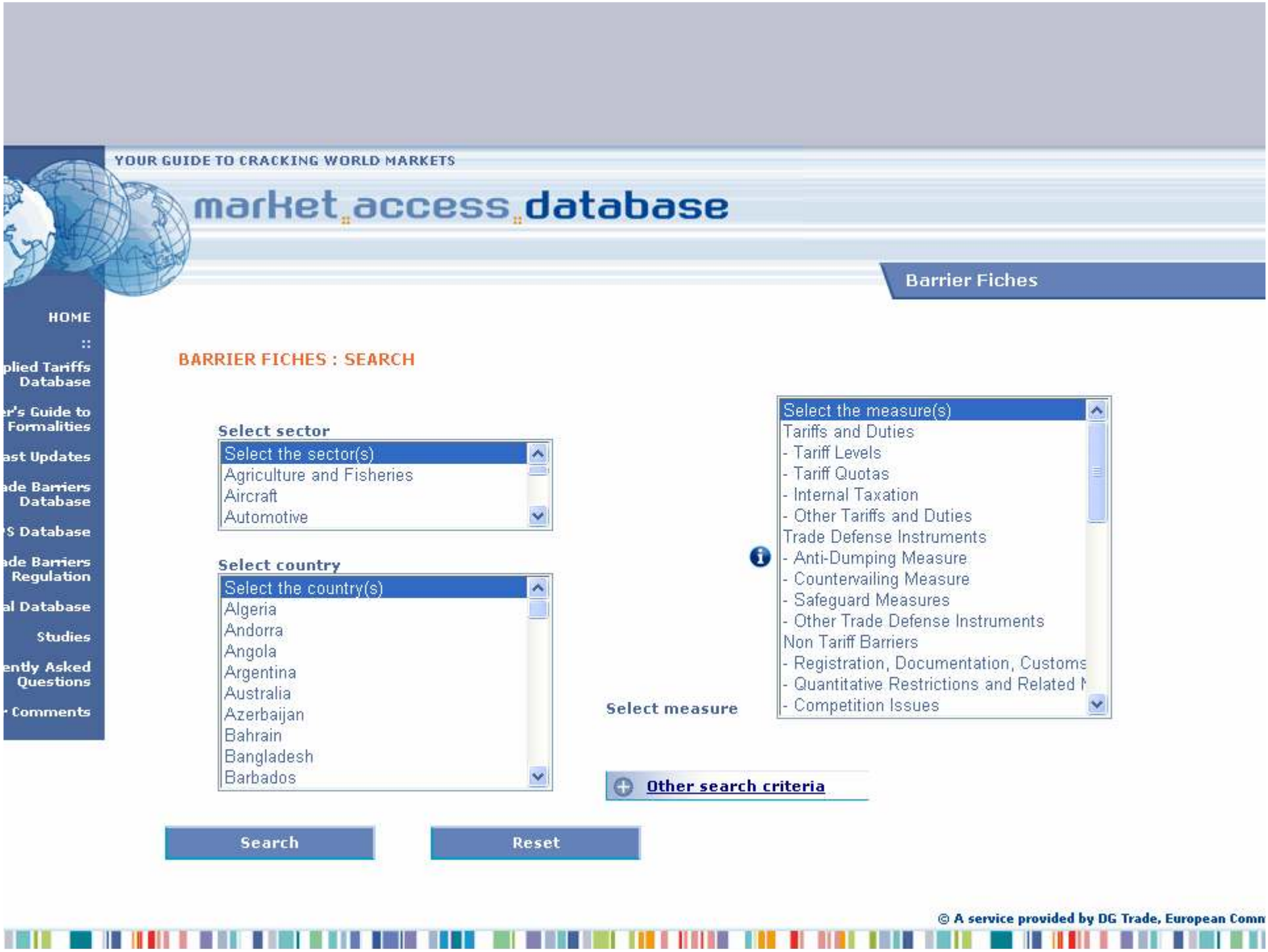
- **Registro de quejas**: punto único en línea para notificar barreras al comercio o la inversión de empresas de la UE
  - **Buscar una queja (sector, país, medida)**
  - **Registrar una queja (formato)**
  - **Solicitar más información (FAQ)**

- **Obstáculos Técnicos al Comercio**: información sobre OTC específicos (sector, país, medidas)

- **Sanitarios y Fitosanitarios**:

Información proporcionada por la industria agroalimentaria,
los EEMM y las Delegaciones,
servicios de la CE y
notificaciones MSF de la OMC

sps
the sanitary and phytosanitary export database
In recent years the number of problems encountered by EU Member States exporting animals, products of animal origin, plants and plant products due to Sanitary and Phytosanitary measures applied by third countries continues to grow. To bring more transparency in the situation and to optimalize the efforts to resolve these issues, the Commission has established the SPS export database.
The information contained in this database has been provided by the agro-food industry, Member States, EC Delegations in Third Countries, Commission Services, and SPS notifications from the WTO.
SEARCH THE DATABASE :
BY THIRD COUNTRY
BY PRODUCT SECTION
BY PRODUCT DESCRIPTION
BY SPS MEASURE
BY THIRD COUNTRY VS PRODUCT SECTION
BY THIRD COUNTRY VS SPS MEASURE
RESOLVED SPS PROBLEMS
LAST UPDATES
WHAT'S NEW
CONTACT
MORE INFORMATION


YOUR GUIDE TO CRACKING WORLD MARKETS
market access database
Barrier Fiches
HOME
::
plied Tariffs Database
r's Guide to Formalities
ast Updates
ade Barriers Database
S Database
ade Barriers Regulation
al Database
Studies
ently Asked Questions
Comments
BARRIER FICHES : SEARCH
Select sector
Select the sector(s)
Agriculture and Fisheries
Aircraft
Automotive
Select country
Select the country(s)
Algeria
Andorra
Angola
Argentina
Australia
Azerbaijan
Bahrain
Bangladesh
Barbados
Select measure
Select the measure(s)
Tariffs and Duties
- Tariff Levels
- Tariff Quotas
- Internal Taxation
- Other Tariffs and Duties
Trade Defense Instruments
- Anti-Dumping Measure
- Countervailing Measure
- Safeguard Measures
- Other Trade Defense Instruments
Non Tariff Barriers
- Registration, Documentation, Customs
- Quantitative Restrictions and Related
- Competition Issues
Other search criteria
Search
Reset
© A service provided by DG Trade, European Comm

YOUR GUIDE TO CRACKING WORLD MARKETS
market access database
Barrier Fiches
HOME
::
plied Tariffs Database
r's Guide to Formalities
ast Updates
ade Barriers Database
S Database
ade Barriers Regulation
al Database
Studies
ently Asked Questions
Comments
BARRIER FICHES : SEARCH
Select sector
Aircraft
Automotive
Ceramics and Glass
Chemicals
Select country
Togo
Trinidad and Tobago
Tunisia
Turkey
Ukraine
United Arab Emirates
United States of America
Uruguay
Venezuela
Vietnam
Select measure
- Tax Discrimination
IPR
- Legislation on Copyright and Related R
- Trademarks Legislation
- Legislation on Appelations of Origin an
- Industrial Design Legislation
- Legislation on Patents (Including Plant
- Legislation on Layout Designs of Integ
- Enforcement problems on IPR
- Other IPR Related Problems
Other (export related)
- Export Prohibition and Other Quantitat
- Export Taxes
- Discriminating Export Licensing
- Export Subsidies
Other search criteria
Search
Reset
© A service provided by DG Trade, European Comm

HOME
::
Applied Tariffs Database
Exporter's Guide to Import Formalities
Last Updates
Statistical Database
Complaint register
Trade Barriers Database
SPS Database
Trade Barriers Regulation
Studies
Frequently Asked Questions
Useful Links
User Guide
Contact

BARRIERS LIST

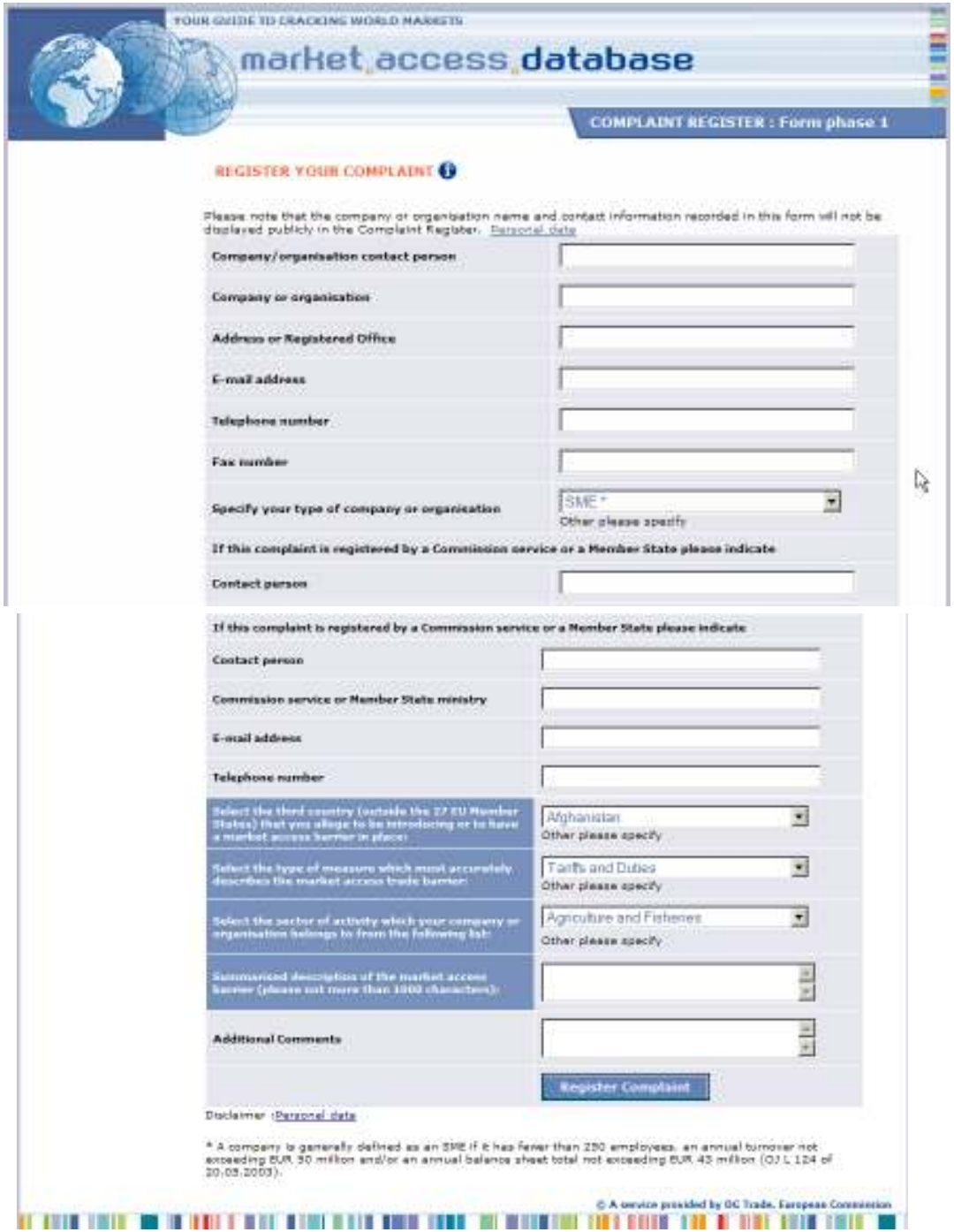
Back

18 items found, displaying 1 to 10.[First/Prev] **1**, 2 [Next/Last]

Title	Country	Measure	Sector	Last update/check	Barrier id
Local content requirements	Pakistan	Trade Related Investment Measures	Automotive	29/10/2008	990040
Corporate Average Fuel Economy (CAFE) Payment	United States of America	Internal Taxation	Automotive	04/02/2008	960072
Regulations in the vehicle sector	Australia	Quantitative Restrictions and Related Measures	Automotive	05/01/2007	960238
Luxury Tax on Motor Vehicles	Indonesia	Internal Taxation	Automotive	22/09/2009	020076
Motor vehicles: non-tariff measures	Japan	Non Tariff Barriers	Automotive	23/12/2009	095265
Import ban on retreaded tyres	Brazil	Quantitative Restrictions and Related Measures	Automotive	19/01/2010	000027
Discriminatory Andean Community Common Automotive Policy	Colombia	Other Tariffs and Duties	Automotive	17/09/2008	050012
Vehicle import discrimination	Peru	Internal Taxation	Automotive	10/06/2008	020095
Imports of Automobile Parts (WTO Dispute DS 339)	China	Internal Taxation	Automotive	09/07/2008	060007
Additional homologation test requirements	China	Standards and Other Technical Requirements	Automotive	10/01/2007	020072

Export to : Excel| PDF

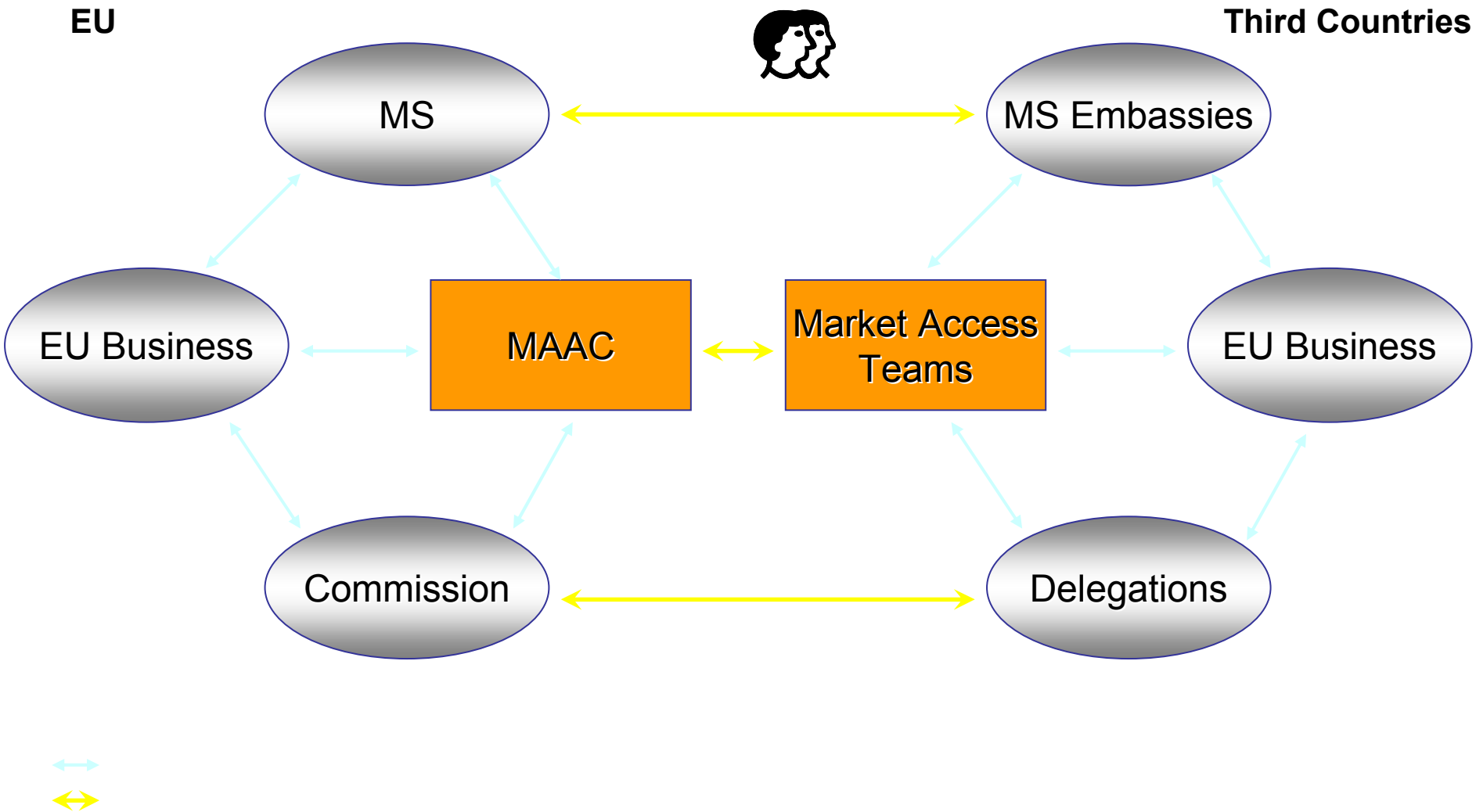
© A service provided by Trade, European Commission


YOUR GUIDE TO CRACKING WORLD MARKETS
market access database
COMPLAINT REGISTER : Form phase 1
REGISTER YOUR COMPLAINT
Please note that the company or organisation name and contact information recorded in this form will not be disclosed publicly in the Complaint Register. Personal data
Company/organisation contact person
Company or organisation
Address or Registered Office
E-mail address
Telephone number
Fax number
Specify your type of company or organisation
SME *
Other please specify
If this complaint is registered by a Commission service or a Member State please indicate
Contact person
If this complaint is registered by a Commission service or a Member State please indicate
Contact person
Commission service or Member State ministry
E-mail address
Telephone number
Select the third country (outside the 27 EU Member States) that you allege is be introducing or to have a market access barrier in place:
Afghanistan
Other please specify
Select the type of measure which most accurately describes the market access trade barrier:
Tariffs and Duties
Other please specify
Select the sector of activity which your company or organisation belongs to from the following list:
Agriculture and Fisheries
Other please specify
Summarised description of the market access barrier (please not more than 1000 characters):
Additional Comments
Register Complaint
Disclaimer : Personal data
* A company is generally defined as an SME if it has fewer than 250 employees, an annual turnover not exceeding EUR 50 million and/or an annual balance sheet total not exceeding EUR 43 million (OJ L 124 of 20.05.2003).
© A service provided by DG Trade, European Commission

market access database

YOUR GUIDE TO CRACKING WORLD MARKETS

- NEW:UPDATES EU-SOUTH KOREA FTA ::
- EVALUATION OF THE MARKET ACCESS DATABASE
- MARKET ACCESS PARTNERSHIP WEBPAGE ::
- APPLIED TARIFFS DATABASE ::
- EXPORTER'S GUIDE TO IMPORT FORMALITIES ::
- STATISTICAL DATABASE ::
- COMPLAINT REGISTER ::
- TRADE BARRIERS DATABASE ::
- SPS DATABASE ::
- TRADE BARRIERS REGULATION ::
- FREQUENTLY ASKED QUESTIONS ::
- USEFUL LINKS INCLUDING FOR SME ::
- USER GUIDE ::


EU
Third Countries
MS
MS Embassies
EU Business
MAAC
Market Access Teams
EU Business
Commission
Delegations

Contraseña acceso

EMAIL a **Pierre.Leger@ec.europa.eu:**

First Name
Last Name
Job title
Institution
Departement
Address
Zip code
City
Country
Phone
Fax
Email (must be the individual address of the user at his workplace, not a functional address shared by multiple users)
Website of institution

Conclusiones – mensajes clave

- **Visibilidad UE** y Acuerdo Comercial como vehículo - Posicionarnos ante autoridades y opinión pública
- Sacar provecho a estas **herramientas**
- **Creación alianzas** (Ministerio, Proexport, Cámaras, Consejeros, regiones, gremios…) → unir esfuerzos
- Colombia uno de los países **más atractivos para UE**

TLC COLOMBIA – UNIÓN EUROPEA

Miriam GARCIA FERRER
Consejera Comercial

Diana SAMPER
Oficial de Comercio

Delegación de la Unión Europea en Colombia